

科士威蔡振雄总裁在香港的演讲

2009年11月22日 整理 科士威懒人创富系统



大家好:

这一次我们香港这里，其实是明天我们这里要召开股东大会，如果今天早上有时间，就来这里见大家，有半年时间没有见大家了，我在这里讲讲我们的新计划，因为最近很忙，我们要开拓那么多个国家的市场，我们希望两，三个月就来看香港的朋友，因为你们太热情，首先我给大家说说最近的新消息。

第一，我们的能量吊坠前几个月海关那里说我们的能量吊坠有辐射，那么那些媒体就乱报道，说我们的能量吊坠伤害皮肤，甚至说到对皮肤的危症，所以这两个月，我们找遍全世界，包括马来西亚，印尼，还有台湾最近是美国的试验所是全球最高最高的权威机构验证，结果，台湾 韩国 其他地区的能量吊坠一点都不超标，同时保证不会对皮肤造成损伤，最迟月底或者下月，我们香港会有能量石上市。

第二科士威很喜欢香港，马来西亚，新加坡 其他国家 我们上市没有去参加，专门过来香港上市，那明天的股东大会一定通过，由成功集团这个产业会在香港主办，号码是 0288 ，目前的股价是听说是 7 毛 8，就是 78 分，那么这家公司会给科士威公司来收购，明天通过，那么会在明年 1 月改名 ， 改名为科士威香港有限公司，如果按现在的市价来说，科士威现在已经值 80 亿港币，那么你们想什么时候投资都可以了，你们不用等到换名科士威，明天报纸会报道，如果你们认为科士威的前景是不是很好，那么你们可以去买那个 0288 就慢慢，慢慢收市，十年后，不是买了就马上可以赚钱，像我们一样，长期投资，另外我们的免费店铺，在香港是最有纪念意义，08 年的那个时候，我们从大陆来到香港，走了 10 多 20 个的小区店铺去看，去看看是不是有很多店铺出租，同时看看价钱，香港的妇女是不是有在小区买东西，看到后我们决定在香港先试试四家小区的免费店铺，试试成功不成功，试了之后，我们确定用这个方法来做更好的，目前有领袖中心，销售中心，在台湾，马来西亚，我们试了三年，四年过后，试了过后，马来西亚和台湾都成功，所以我们用免费店铺来开拓全球的市场，所以我们慢慢的开店铺，越来越多的会员要求开店铺，尤其是马来西亚，很快就开很多店铺，速度越来越快，快到我都怕了，怕以后没有店铺开，如果以后没有店铺开，我们怎么来让更多的会员来消费，那么马来西亚我们的免费店铺是 250 多家 ， 加上原来的销售中心，总共有 780 家 店铺，泰国到现在差不多有 60 家，韩国 6 月开，那么到现在差不多有 80 家，印尼，澳洲，新加坡和其他国家一直开，在全球总共有 600 多家免费店铺，以后我们的免费店铺将要去到哪些国家呢！都是成功的，上月韩国的业绩，因为国家有公布，韩国的总经理给我说，韩国加上直销，传销，我们的业绩已经排在韩国的第七名，这些消息给我们很兴奋，那么我们的目标在明年差不多四月我们会在美国开业，美国我们要开在加州那里，差不多在七月就会在日本开业，同样 7 到八月英国开业，差不多在年尾会在土耳其开业，因为受中国的法律，我们计划要拿到牌照 ， 在 2011 年在广州设立科士威的总部。又是用免费店铺的做法在中国运作，另外又会进多一点欧洲国家，德国意大利 法国 将在 2011 年开业，2012 年我们发展巴西 墨西哥那些地方，以后会在俄罗斯等其他国家开业，又是全部免费店铺，如果按照我们的设计，中国开店铺的每个省最少是 30 家一个月，中国那么多省份每个月最少要开 1000 家 ， 马来西亚那么小的国家我们一个月开 35 家店铺，不可能我们在国内那

么大的地方开不了 30 多家店铺，这些就是我们的目标。OK。

另外我们又开店铺，又做组织的直销，大多数人都知道这是什么样的生意，我们这个生意是复合，是店铺结合直销来运作，世界上据我所知，没有任何一家公司有那样的做法，这个做法让很多直销公司，传销公司无法做到的，方便我们的消费者，另外又是所有的店铺做不到的，这个职员来服务我们的消费者，我们完全不一样，我们的店铺可以做自己的生意，也有关系，完全和超级超市不一样，不可能用那种心态来做事，我记得香港有家科士威店铺，凌晨 4 点零 5 分还会做生意，店主看见他那么晚过来，于是给顾客开门，于是又成为了一个科士威的 VIP 购物者，这些生意就和其他的不一样，每个月 15 号我们会给每个店铺寄产品资料，促销产品，而他们的超级市场最多是打广告，宣传单，并且里面都没有说明产品的好处，我们把这些资料寄出去，让更多的消费者自动回来消费产品，这个做法我们在中国一定会按照这样的做法来运作，目前全世界都是按照这个策略来运作，对于全世界的直销，传销来说，第一，他们没有店铺，你参加做业主，那么你的消费组织公司每个月会给你照顾他们，明天我们的课程会有 600 多人，产品的训练，在马来西亚，台湾，18 个团队的伙伴到马来西亚学习，我们的免费店铺和我们的专卖店，所以我们是零风险，包赚钱的生意，那么你就很容易组织起一个很大的消费群体，有组织我们就一定赚钱，因为是重复消费，那时候我们在香港，我们都是破纪录，听那些妇女说“平，靚，正”就是便宜 很好 的意思，为了妇女更加方便购物，不用东跑西跑，楼上楼下都能买到我们的产品，好像马来西亚，上个月，进 VIP 会员是 25000 多人，尤其是超级市场，你进去就能看到科士威的店铺。很多人到了马来西亚都会问，科士威是什么公司，这里有店铺，那里又有店铺，到农村和海军训练的地方都有科士威的店铺，外人不能进，我们又在外面开，在一个很小很偏僻的地方，开了一个店铺，第一个营业额是港币 20 多万，第二个月是 40 多万，这些地方的租金马币是 2000 元，能做到怎么多的业绩，那么小的地方，连 7-11 便利店都没有，现在我们的店铺比 7-11 便利店还更加方便，每种产品都有产品的周期，每个传销，直销公司都有起落，我们的公司产品几千种，我们的产品因为不是自己生产的，所以不会受周期的影响，我们每去到哪里，那么我们都是运用免费店铺来运作，用免费店铺来招人和业主，我在马来西亚看见很多新人，原来怎么样都不做传销（注明国外的是叫传销）人家几十年叫他做，他都说

不做，不做，那里很多福建省的人，传销能干吗？？？传销是吃屎吧，做传销，于是他们不去做，很多人做传销破产，因为很多人买车，买房，一年的钱都用完了，要供楼和车，就用信用卡，换了一张又一张，人家银行都不给你了，信用卡又不能消费了，所以就会造成很多人做传销破产，台湾是最多，所以传销，直销给别人的观念很不好，我们的店铺都是免费开店的，所以别人看见我们的公司是多么好，是免费的，店铺开了



肯定有人经过，经过就有生意，同时我们不会亏本，他们看见我们的不是传销，也不单是直销，而是结合，看见我们店铺的产品那么便宜，那么好卖，如果开进中国，你组织以下的人都算你的业绩，那么你可想是什么样，不用你出钱，不用你承担风险，每个月有回扣给你，所以你是找那些希望赚钱的人，其他的传销，直销你参加了就要去找人来加盟，那么你有那么多的时间吗？下班你要去找你的亲戚，朋友，随便应酬下买你的产品，10个人当中就有9.5个不会加盟。还有半个没有出生，我们买的产品是减肥的，第一，我们就不要有肚腩，如果你有肚腩，那么你怎么跟别人说减肥呢，你适不适合用呢，如果你用了几个月，结果还是那么胖，别人会相信你吗？另外你用的护肤品呢？如果你脸上有黑斑呢，如果买健康保健品呢！那么你一定要很健康，别人问你天天吃什么，你说是保健品，那么别人就说我要和你一样用保健品，如果50岁的人看成是65岁的人，谁会向你购买保健品呢！所以这些是传销，直销很难做的原因，如果有些老板想开店铺，开什么店

铺呢，开免费的店铺，包你赚钱，没有亏本的，请问你有没有兴趣呢！那么我去找朋友有好处，那么我能帮朋友又能帮自己，我的朋友成功，那么我天天都有钱进账，如果我们像小李——李政军天天上网，天天钱都那么多，那是不是很好呢！这种生意是最好做的，现在马来西亚新的店铺加上原来的店铺，有 700 到 800 多家，到年尾差不多有一千家，那么多的店铺还可以开店铺吗？那些小区和乡村都已经开了，

不过现在我们出台了个新的方法，很快就可以在中国运作，因为中国很快就开店铺了，明年马来西亚就要免费开时装的店铺，这个店铺我们会有鞋，衣服还有小孩的很多东西，还有睡衣，内衣，装饰品，手袋，我们会在鞋方面做，蔡总裁说他一生都有很多女孩，200 多个，有开店铺的，化妆品的，科士威店铺刚开始全部是卖装饰品的，可以说 100 个当中有 99 个是女人，经常有女人过来买东西，所以知道女人喜欢的是什么，全世界最赚钱的不要找男人，要找女人，我们男人基本不会把钱花在打扮上，而女人呢，由头道尾都可以用到的产品实在是太多了，马来西亚，台湾德国，只要是时髦的东西都很容易卖，看看香港的话剧，香港的师奶《妇女》就知道她们需要什么，现在我们这款鞋，你穿上这些立刻跑，走一天，回来脚都是很舒服的，通常这样品质的鞋在台湾是三千多元，马来西亚是三百马币，香港 500 百元一双，那么在中国我们是 200 元以下，并且还算业绩给我们，包括睡衣，衣服，其他都是又好又便宜，所以你哪里都买不了这个价钱，我们买的是超值，如果我们哪里买到的产品价格比这里的便宜，我会给大家退货，我们不用 RP 来购买已经比其他的都便宜了，如果我们用 RP 来购买更加便宜，那么我们的 RP 是哪来的呢，只要是我们会员，都有 RP 赠送，以后我们的鞋和时装来到中国，有新的产品马上打电话过来通知我，但是很多人需要购买，所以连打电话的时间都没有了，那么你们自己来买吧，如果香港开了 200 多家店铺后，因为香港的店铺太小了，不能放太多的产品，所以我们要开有机食物店铺，给大家更多的机会，那么又可以申请店长，那么就把生活的方方面面都在科士威店铺买，家居用品，碗，碟电器等等，还有很多东西，又是以店铺的形式来运作，马来西亚还要开免费的美容，美发，那么那些会剪发的不用给别人打工，会的就可以开店铺，什么都是用到分数，那么是不是很多业绩呢，这些是我们的目标，全世界都是那样复制，美国的店铺开业我们就有很多产品进去，每个店铺是很大的，最少 2000 方尺，如果和香港的店铺那么小，摆在里面的产品那么少，空空的，没有什

么好看的。同时你知道美国沃尔玛为什么会那么成功，里面很多东西，很多国家的产品，包括韩国，马来西亚，台湾的产品都有会全部进入美国市场，香港的店铺那么小，开多了可以互补业绩，你有 RP 就可以在我们的店铺买东西，所以我们现在做组织是很容易的，是以开免费店铺就很好的开拓市场，到时候我们开店铺会按照中国的政策，法人就是一家公司，我们要改变在国内的政策，我们在中国开要两种批准，一种是网上，广州一开，只要达到公司的要求，不管是哈尔滨，内蒙古，河南，河北都可以开，有些地方如果比较远，我们就有网上购物，运费就会很便宜了，要根据国内和国外的政策，比如在国内的就把钱打在香港，详细的以后会有政策，免费开店铺包括产品的质量，职员的制服都送给大家，我问大家，这样的生意能做吗。我们的店铺在 澳洲 台湾 马来西亚 韩国 全世界都是那样开，所以你看到那样的生意你会做吗，可以和你朋友说这是免费的开店铺，全是老板出的钱，你有兴趣吗？你根本不需要认识什么人，都可以把我们的事业推广好，其他的公司能做得到吗。香港大家知道那些人对产品的质量是多么的严格，面对市场的竞争便宜 质量好，两个人就有机会赚 2 万，三个人是 6 万，小李 20 多个分支，你算下有多少，是不是有 1000 万呢 马来西亚苏警长有 28 条线，最大的那个分支超过 100 万，两年前盖好他的大楼，他的大楼是 15000 方尺，他的家里可以放下 10 台汽车，现在的房子是 25000 方尺的是他的豪宅，养 38 间，这个燕窝最少可以卖 100 万马币，每个月都不断修房间，通知知道怎么盖，科士威公司一天不倒，你组织以下的伙伴运作，你就有业绩，这是一个没有永远风险的事业，你和你的朋友说说有没有兴趣开免费的店铺，还有四个小孩读书，什么都没有，后来听这个免费店铺，这么长时间才来看看，用了产品那么便宜，那么好，后来申请店铺，他的太太很厉害，考核上了，苏警长的月收入很多，他的马来西亚的收入在所有总裁是排在前五，并且那些是自己给就发工资的，并且没有时间晚上睡不着就算算奖金有多少，老婆，老婆起来 发财了，发财了，这些生意太好了 早上起来呼吸的时候第一个是科士威，睡觉也是科士威。

苏警长有 28 条线，25000 平尺的豪宅 马来西亚那么少，能做到一天一百万的业绩 只要 500EV 三个户口，投资港币 4000 多元，还有产品 我们的生意不是投资 十个投资就有几个这些产品反正要用的，我们的产品用不是浪费 而且买产品那么便宜，对于我们来说一点钱都没有花 就算我们没有成功，也是消费都是超值的

科士威懒人创富系统 <http://www.kswmh.com> 科士威网上商城 QQ965459565 手机: 15954151373

产品，因为世界没有这个生意那么做，那么你回家问问你的朋友，听说那家公司的店铺可以开到全世界，并且是免费开店铺的，你的朋友就说，怎么可能，哪里有那么好的事，你肯定被别人骗了，你交了多少钱呢。

你要好好考虑，如果好的生意我也去做，如果我们做成功了，一定会很好感恩，如果做不成功，那么便宜质量那么好的产品也是超值的，况且那么多人已经在科士威已经取得辉煌的成绩，这是是马币 8 万，那个 9 万，那个 10 万，香港的机会更加大，香港是个国际开放的地区，很多国外的朋友都会有香港的朋友，直接打电话问问就知道，就算你不认识国外的朋友，你的朋友也会有，最大的市场是中国，中国进来的那一天，香港的很多业主收入更加高了，一个省比香港大几十倍，那么市场是多大呢，以后开时装的店铺，那么谁拿到就有组织就有花红，你有组织你的伙伴都是在你下面有业绩，所以我们不用担心，苏警长说比上市公司的总裁还要多，在前五名，如果除去直接给自己的工资的总裁，那么苏警长月收入一定会排在第一，当中国市场和美国市场打开的时候，苏警长的月入 1 亿人民币以上 这不是不可能实现的，中国的科士威业主好好把握机会。

您也可以点击以下网站了解科士威懒人创富系统详细资讯：

科士威门户科士威懒人创富系统 财富自动流 <http://www.kswmh.com>

科士威移动商街 <http://cn.k.cn/52071>

科士威懒人创富系统网上商城 <http://www.ecosopp.com/home/cn552645>

科士威懒人购物编码：CN552645

科士威懒人创富族 QQ: 965459565 tel: 15954151373

多一份收入备胎，多一份生活保障！科士威是在家兼职、创业的很好的事业机会！在了解的过程中，有任何疑问，欢迎随时和我们交流

科士威网上商城 <http://www.ecosopp.com/home/cn552645> 科士威懒人创富族 QQ: 965459565 Tel: 15954151373